

MIRABAUD ASSET MANAGEMENT CONSOLIDE SON DÉVELOPPEMENT SUR LE MARCHÉ BRITANNIQUE EN RECRUTANT UNE NOUVELLE RESPONSABLE DE LA CLIENTÈLE WHOLESALE

Londres, le 17 septembre 2018 – Mirabaud Asset Management a annoncé aujourd’hui l’arrivée de Selina Tyler au mois de novembre prochain, en tant que responsable de la clientèle constituée par les gérants de fortune, les fonds de fonds et les institutions financières (Wholesale) au Royaume-Uni et en Irlande. Selina Tyler aura également pour mission de piloter les relations avec les plateformes d’investissement de ces différents segments de clientèle.

Elle travaillait auparavant pour Hermes Investment Management, où elle a occupé le poste de Directrice de la distribution au Royaume-Uni au cours des six dernières années.

Auparavant chez Man GLG, Selina Tyler possède 15 années d'expérience dans les services financiers et a occupé des postes liés au service clientèle, à la gestion des relations et aux ventes.

A partir de janvier 2019, Paul Boughton, le responsable actuel de la clientèle Wholesale, endossera un rôle de consultant pour Mirabaud Asset Management et pourra se consacrer davantage au développement de son activité au sein de Marketing Alpha Partners.

Cette période de passation de témoin permettra ainsi à Mirabaud Asset Management d'assurer la continuité des relations avec les clients au Royaume-Uni et en Irlande. Outre ses solutions de gestion active reposant sur des convictions fortes et une création de valeur élevée, Mirabaud Asset Management est fier de sa capacité à satisfaire les besoins de ses clients et de la qualité des services proposés. L'arrivée de Selina Tyler ne fait que confirmer cet engagement.

Elle travaillera aux côtés de Paul Waters, qui dirige l'équipe de Mirabaud Asset Management en charge des institutionnels britanniques. Tous deux seront rattachés à Bertrand Bricheux, responsable mondial des Ventes et du Marketing.

Au sujet de cette nomination, Bertrand Bricheux a déclaré : « l'activité de Mirabaud Asset Management au Royaume-Uni représente une part non négligeable de nos actifs sous gestion et elle constituera l'une des priorités dans les années à venir, quelle que soit l'issue du Brexit. Au cours des sept dernières années, nous avons renforcé notre présence sur le marché wholesale britannique et nous sommes ravis de continuer à travailler avec Paul Boughton qui remplira désormais une fonction différente. Avec Selina Tyler à la tête du pôle Wholesale, je suis convaincu que nous allons accélérer le développement de notre activité au Royaume-Uni et renforcer les relations avec nos clients en leur offrant des solutions d'investissement de premier plan ».