



Mirabaud und AltamarCAM Partners lancieren eine semi-liquide Evergreen-Private-Equity-Strategie

Die Strategie ist eine wichtige Etappe im Rahmen der 2021 etablierten strategischen Partnerschaft von AltamarCAM und Mirabaud



📅 02.04.2025

PRESS RELEASES

Genf und Madrid, 2. April 2025 – Die Mirabaud Gruppe, eine internationale Banken- und Finanzgruppe in Familienbesitz, die sich auf Vermögensverwaltung und Asset Management spezialisiert hat, und AltamarCAM Partners, ein globaler Vermögensverwalter, der sich auf Investitionen in Private Markets konzentriert, lancieren eine semi-liquiden Evergreen-Strategie, die sich auf Investitionen in Private Equity weltweit konzentriert. Diese Strategie, die auf einige der besten Private-Equity-Manager zugreift, wird die Kernanlage in der Private-Equity-Asset-Allokation für Mirabaud-Kunden sein.

Bei dieser Strategie handelt es sich um eine massgeschneiderte Anlagelösung, die exklusiv für die Kunden von Mirabaud entwickelt wurde. Ihre Evergreen-Struktur entspricht den sich wandelnden Bedürfnissen von Privatanlegern, indem sie die Vorteile des privaten Marktzugangs mit einem sofortigen Engagement vom ersten Tag an, einem gewissen Mass an Liquidität und Transparenz des zugrunde liegenden Portfolios kombiniert und gleichzeitig versucht, attraktive Renditen zu erzielen. Der Schwerpunkt der Anlagestrategie liegt auf Strategien für einen schnellen Einsatz, die über verschiedene Manager, Regionen und Sektoren diversifiziert sind.

„Diese Lancierung stellt einen bedeutenden Schritt nach vorne in unserer Partnerschaft mit Mirabaud dar“, sagte Pilar Junco, Managing Partner und Co-Chief Client Officer bei AltamarCAM Partners. „Mit dieser Strategie überbrücken wir die Lücke zwischen den höheren Renditen und der Diversifizierung, die traditionell mit Private Markets verbunden sind. Sie unterstreicht unser Engagement für Innovation und schafft Mehrwert für unsere Partner und Kunden.“

Durch die Nutzung ihres gemeinsamen Fachwissens wollen AltamarCAM Partners und Mirabaud die wachsende Nachfrage nach Anlageinstrumenten befriedigen, die die Performance steigern, das Risiko mindern und die Flexibilität verbessern.

„Diese Strategie bekräftigt das Engagement von Mirabaud, anspruchsvolle Vermögensallokationen zu entwickeln und den Kunden innovative, exklusive und erstklassige Private-Equity-Anlagelösungen anzubieten“, so Camille Vial, Managing Partner von Mirabaud. „Diese Strategie bietet einen einzigartigen Zugang zu führenden Private-Equity-Managern und ermöglicht es den Anlegern, die Expertise von zwei Branchenführern zu nutzen. Wir sind zuversichtlich, dass diese Partnerschaft und die neue Lösung einen signifikanten Mehrwert für unsere Kunden schaffen und unsere Position als vertrauenswürdiger Partner für diejenigen, die nach erstklassigen Private-Equity-Gelegenheiten suchen, stärken wird.“

PRESSEMITTEILUNG