



Groupe bancaire **d'envergure internationale**, Mirabaud offre à des particuliers, à des clients institutionnels ainsi qu'à des entreprises et des professionnels de la finance, du conseil en investissement et des services de gestion de fortune et d'actifs, hautement personnalisés.

Basé à Genève, Mirabaud n'a cessé de se développer au fil du temps et compte à ce jour 700 collaborateurs qui perpétuent, par leur expérience et leurs compétences, l'esprit d'entreprise qui a présidé à la fondation de l'établissement en 1819. Le Groupe exerce aujourd'hui ses activités de **Wealth Management, d'Asset Management et de Securities** sur les principales places financières du globe et possède des bureaux en Suisse, au Royaume-Uni, au Luxembourg, en France, en Espagne, en Italie, au Canada, aux Emirats arabes unis, au Brésil mais aussi en Uruguay.

Pour compléter notre service Wealth Management - Switzerland à notre siège de Genève, nous recherchons un(e):

WEALTH PLANNER

Responsabilités:

- Mise en place de l'offre de planification patrimoniale en Suisse Romande, au sein du team « Wealth Management – Switzerland » à Genève, pour les personnes physiques et les personnes morales.
- Accompagner et guider les Relationship Managers (à la banque et à l'extérieur) et les clients sur les questions de structuration patrimoniale et fiscale : solutions patrimoniales et successorales, prévoyance professionnelle, philanthropie, cession d'entreprises, assurances-vie, private equity, etc.
- Assister les Relationship Managers dans leurs efforts de développement de nouvelles relations d'affaires, y compris le sourcing et le développement de prospects, notamment au travers d'évènements et de publications dans la presse, ainsi que via le maintien de contacts étroits avec les avocats, notaires, fiduciaires, trustees, et autorités fiscales, en vue de développer de nouvelles opportunités.
- Participation à la mise en place d'une offre de prévoyance professionnelle (1^e, libre passage, etc.)
- Travail en collaboration avec les courtiers sélectionnés pour la structuration de solutions de financement hypothécaire.
- Représentation de clients auprès des autorités administratives cantonales de référence.
- Rédaction d'étude patrimoniale et fiscale destinée aux clients et prospects.
- Veille juridique et fiscale sur les développements patrimoniaux sur le marché suisse et tenir les Relationship Managers et les clients informés des opportunités et risques dans ces domaines (communication, présentations, publications clients etc.).
- Partager les connaissances et l'expérience avec les spécialistes internes et externes (fiscalistes, conseillers en financement, etc.)

Profil recherché:

- Formation universitaire en droit ou économie ou formation jugée équivalente.
- Excellentes connaissances en fiscalité suisse, en prévoyance et en planification patrimoniale et très bonnes connaissances en matière de solutions d'investissement (fonds de placement, private equity) et en assurances. Connaissance approfondie du système fiscal et patrimonial suisse.
- Min. 5 ans d'expérience dans une fonction similaire, auprès d'un cabinet d'avocat, une banque, une fiduciaire ou une société d'assurances.
- Français et anglais courant, allemand un plus.
- Maîtrise des principaux outils de planifications patrimoniale.
- Connaissances générales en planification patrimoniale française un plus.
- Excellent relationnel, pédagogue, indépendant, esprit entrepreneurial, orientation solution et service.



Mirabaud est fier d'offrir à tous les mêmes opportunités.

Nous vous remercions de bien vouloir adresser votre dossier de candidature par e-mail à :
recrutement@mirabaud.com

Notes:

Une réponse sera communiquée uniquement aux candidatures correspondant strictement au profil recherché.