



Groupe bancaire **d'envergure internationale**, Mirabaud offre à des particuliers, à des clients institutionnels ainsi qu'à des entreprises et des professionnels de la finance, du conseil en investissement et des services de gestion de fortune et d'actifs, hautement personnalisés.

Basé à Genève, Mirabaud n'a cessé de se développer au fil du temps et compte à ce jour 700 collaborateurs qui perpétuent, par leur expérience et leurs compétences, l'esprit d'entreprise qui a présidé à la fondation de l'établissement en 1819. Le Groupe exerce aujourd'hui ses activités de **Wealth Management, d'Asset Management et de Securities** sur les principales places financières du globe et possède des bureaux en Suisse, au Royaume-Uni, au Luxembourg, en France, en Espagne, en Italie, au Canada, aux Emirats arabes unis, au Brésil mais aussi en Uruguay.

Afin de compléter notre **équipe de Gestion de Fortune** au sein du département **Wealth Management France**, nous recherchons un·e :

## Relationship Manager Senior

*Vous venez rejoindre Mirabaud & Cie (Europe) SA, banque familiale bicentenaire, dont le modèle d'affaire, la plateforme, les services et la vision long terme vous permettront d'offrir à vos clients un service de qualité et sur-mesure.*

**Lieu:** Paris

### Votre Profil:

- Gérant·e de Fortune Senior ayant développé avec succès une clientèle fidèle – **expérience de 8 à 10 ans minimum**;
- Entrepreneur, capable de développer une clientèle sur la base d'un Business Plan fidèle à la stratégie commerciale du Groupe;
- **Excellente connaissance du marché français et des produits sur lesquels vous avez développé votre clientèle.**

### Responsabilités:

- Développer et exécuter la stratégie commerciale pour accroître et diversifier la clientèle de la Banque afin de renforcer durablement notre base de revenus;
- Constituer et développer un portefeuille de clients monitoré par des indicateurs quantitatifs sur les marchés cibles;
- Animer un réseau de contacts professionnels et personnels, en particulier auprès de conseillers en gestion de patrimoine indépendants et family office;
- Participer à des activités de marketing et des événements clients;
- Capacité à s'intégrer de manière proactive dans une équipe existante



### Profil recherché:

- Professionnel chevronné et mature avec une longue expérience de travail en banque privée / gestion de patrimoine
- Solide expérience dans l'acquisition de clients et le développement des affaires;
- Expérience en matière fiscale et expérience dans les structures juridiques et d'assurance;
- Une bonne compréhension des marchés financiers et des attentes des clients est essentielle pour réussir dans ce rôle;
- Excellentes compétences en communication interpersonnelle;
- Bonne connaissance des applications MS Office;
- Maîtrise du **français** et de **l'anglais**.

### Nous vous offrons:

Un cadre de travail unique, ainsi qu'un modèle d'affaire vous permettant de développer votre base clientèle en vous offrant de la flexibilité et une grande autonomie. Notre banque familiale et à taille humaine vous offrira un environnement adapté à votre clientèle, tout en permettant d'atteindre vos objectifs. Pour ce faire, vous aurez l'occasion de travailler en étroite collaboration avec nos Associés et la Direction du Wealth Management.

Notre **modèle d'entrepreneur** vous garantit un lien direct entre vos efforts commerciaux et votre rémunération.

Notre approche entrepreneuriale et pragmatique vous permettra de développer votre portefeuille dans les meilleures conditions - **les besoins des clients étant au centre de nos priorités**.

Si vous êtes désireux d'entreprendre un nouveau challenge professionnel, n'hésitez pas à prendre contact avec nous. Votre dossier sera traité avec la plus grande confidentialité.

**Mirabaud est fier d'être un employeur offrant à tous les mêmes opportunités.**

Nous vous remercions de bien vouloir adresser votre dossier de candidature par e-mail à :

[recrutement@mirabaud.com](mailto:recrutement@mirabaud.com)

Nous vous invitons aussi, en tout temps, à envoyer votre dossier à la même adresse e-mail.

### Notes:

Nous n'accepterons pas de dossiers d'agences.

Une réponse sera communiquée uniquement aux candidatures correspondant strictement au profil recherché.