

21 DE FEBRERO DE 2017

MIRABAUD SECURITIES DESARROLLA INNOVADORAS SOLUCIONES DE TRADING ELECTRÓNICO Y COMERCIALIZACIÓN SUBCONTRATADA

Londres, 21 de febrero de 2017 – Mirabaud Securities refuerza su apuesta por la innovación para cubrir las necesidades de sus clientes derivadas de los nuevos requisitos impuestos por MiFID II.

Las revisiones de la Directiva relativa a los mercados de instrumentos financieros han introducido complejas obligaciones normativas y operativas. Por ejemplo, el mecanismo de doble limitación del volumen introducido por MiFID II probablemente causará una mayor fragmentación de los mercados en toda Europa, lo que vendrá acompañado de grandes retos en la liquidez y el cálculo de la rentabilidad que se derivarán del Régimen de Internalizadores Sistemáticos.

Para ofrecer soluciones eficaces compatibles con la entrada en vigor de la nueva normativa, Mirabaud Securities ha reforzado su oferta de ejecuciones lanzando una sofisticada plataforma de trading electrónico. Con una infraestructura de orientación totalmente imparcial, Mirabaud puede ofrecer al cliente una rentabilidad excepcional gracias a la integración de sus conocimientos sobre estructuras de mercado en el núcleo mismo de sus propias estrategias de búsqueda de liquidez.

“MiFID II ha instaurado un conjunto de obstáculos totalmente nuevos para nuestros clientes, en especial en los ámbitos de ejecución y gestión de la liquidez”, afirma Jason Rand, jefe de Comercio Mundial de Mirabaud Securities. “En este entorno la innovación es crucial, por lo que una de nuestras principales prioridades ha sido equipar a nuestros clientes con una plataforma de comercio electrónico que mejore considerablemente sus capacidades de ejecución, rentabilidad y obtención de liquidez”.

Debido a que se espera que el gasto de adaptación a las nuevas normativas supere, solo en 2017, los 2.000 millones de dólares americanos, los gestores de fondos subcontratan cada vez más sus funciones de comercialización a otros proveedores de servicios, incrementando la eficacia operativa. Este modelo ha ganado mucho terreno en Estados Unidos y se está afianzando en Europa. Permitir a los gestores centrarse en sus actividades comerciales y, a la vez, simplificar la gestión de las relaciones con los corredores de bolsa, así como mantener los costes bajo control, está resultando ser una propuesta atractiva y de gran eficacia.

“El modelo de subcontratación ofrece una flexibilidad y una transparencia auténticas, ya sea por deshacerse de los riesgos operativos, por asegurarse el acceso a las nuevas tecnologías de comercio o por aprovechar los conocimientos de una mesa de contratación”, añadió Rand. “Nuestros clientes se benefician del acceso a los mercados mundiales y la cobertura de 24 horas gracias a una plataforma de corredores de bolsa neutral”.

El desafío principal para los bancos y los gestores de activos ante la nueva situación consiste en encontrar un proveedor cualificado que suministre un modelo de servicio sostenible. Mirabaud Securities cree que, para tener éxito, las empresas comercializadoras subcontratadas deberán seguir un enfoque de "servicio completo", capaz de asegurar la cobertura de todo el espectro de objetivos y necesidades del cliente.

"La comercialización subcontratada sigue siendo uno de los sectores de crecimiento más rápido. Combinada con nuestro amplio conjunto de servicios de ejecución y nuestra capacidad para proporcionar servicios de alta calidad y rentables, esperamos que esta tendencia continúe hasta bien entrado 2017", concluye Jason Rand.

Mirabaud Securities

Mirabaud Securities, como intermediario financiero y asesor independiente, ofrece intermediación especializada y de calidad para clientes corporativos e institucionales, y presta una amplia gama de servicios que incluye, entre otros, la ejecución, el análisis, la estrategia de inversión, la obtención de capital, la intermediación corporativa, el asesoramiento a empresas, los mercados de capital de inversión, los mercados de deuda y el capital alternativo. Mirabaud Securities realiza sus actividades de intermediación y finanzas corporativas sin invertir nunca por cuenta propia, lo que evita cualquier conflicto de intereses desde el principio.

El Grupo Mirabaud

Mirabaud se fundó en Ginebra en 1819. Con el tiempo, el Grupo se ha convertido en una multinacional. Mirabaud presta a sus clientes servicios personalizados financieros y de asesoría en tres ámbitos principales: Gestión patrimonial (gestión de carteras, servicios de asesoramiento de inversión y servicios para gestores de activos independientes), gestión de activos (gestión institucional, gestión de fondos y distribución) y corretaje y finanzas corporativas (corretaje tradicional, mercado de capital de inversión, y fusiones y adquisiciones).

Con unos 700 empleados, el Grupo cuenta con oficinas en Suiza (Ginebra, Basilea y Zúrich), la Unión Europea (Londres, Luxemburgo, París, Madrid, Barcelona, Valencia, Sevilla y Milán) y el resto del mundo (Montreal, Hong Kong y Dubái).

Para más información: www.mirabaud.com

Contactos para prensa

Carmen Martos
T. +34 91 522 10 08
M. +34 607 608 955
carmen.martos@grayling.com

Adrian Elliot
T. +34 91 522 10 08
M. +34 607 964 908
adrian.elliott@grayling.com

Nicolas Merckling
T. +41 58 816 22 83
F. +41 58 816 32 17
nicolas.merckling@mirabaud.com

Grayling España
Pº de la Castellana 8, 5º izda.
28046 Madrid
España

Grayling España
Pº de la Castellana 8, 5º izda.
28046 Madrid
España

MIRABAUD & Cie SA
Boulevard Georges-Favon 29
1204 Ginebra
Suiza